Il libro

Come avere credito senza passare dallo sportello

NINO SUNSERI

Una ventina d'anni fa Piazza Affari aveva amaramente sorriso per l'ironia del finanziere milanese Jody Vender: «In Italia ci sono più banche d'affari che affari». Un modo per indicare la povertà del nostro mercato dei capitali. Da una parte una Borsa asfittica e dall'altro una configurazione rigidamente bancocentrica. Per la serie: il cliente diventava ostaggio della sua banca («Sono andato in Mediobanca convinto di stare con Messegue e mi sono trovato a Mauthausen» commentò Carlo Sama ultimo amministratore delegato Ferruzzi). Una foresta pietrificata che destinava alla Borsa solo le operazioni indigeste.

Oggi l'accumularsi delle sofferenze nei bilanci del credito e l'apertura dei listini hanno cambiato la situazione. Ed è proprio da questa proiezione che prende spunto il saggio «Private Equity e Private Debt per le Pmi italiane» pubblicato da *Il Sole 24 Ore*. Gli autori sono quattro uomini di mercato abituati alla concretezza dell'azione. Si tratta di Roberto Ippolito (manager di River-Rock Italia, fondo che investe in Pmi attraverso una combinazione di credito e di azioni) che ha scritto insieme a tre tributaristi d'impresa dello studio Gdc di Milano: Alessandro Germani, Davide Cagnoni e Angelo D'Ugo. Il risultato è una guida pratica per utilizzare i nuovi intermediari per il finanziamento per le imprese minori. L'importanza delle nuove figure è illustrata nella prefazione da Vincenzo Boccia che interviene non solo nella veste di presidente di Confindustria ma soprattutto come imprenditore.



L'obiettivo da perseguire è la crescita (all'inizio anche Apple o Google erano piccole imprese). Un percorso che sempre di più dovrà prescindere dalle banche che stanno cambiando modello di business: più servizi e meno credito. Supermercati dove si vende tutto (ma sempre meno denaro). A fornire i capitali saranno i fondi: quelli di debito con i prestiti, i private partecipando al capitale. Un approccio nettamente diverso rispetto al tradizionale rapporto con il direttore di filiale. I quattro autori forniscono all'impresa minore il manuale d'istruzione per il nuovo mondo.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

VkVSlyMjVm9sb0Vhc3lSZWFkZXJfTGliZXJvIyMjZmM1NjA3MWMtNjU4NS00ZjYzLThkZGYtNzhiYjBhNDdiOTQ4IyMjMjAxNy0wMi0xNFQxNjowODo0MSMjI1ZFUg==